

# IGLOO EISAUTOMAT

Ab 399 € monatlich leasen - bereits ab 7 verkauften Eisdosen täglich profitabel!



Leasing bereits ab 399 € pro Monat - ein Angebot unseres Finanzierungspartners [leasfinanz-gruppe.de](http://leasfinanz-gruppe.de). Bereits ab etwa 7 verkauften Eisdosen pro Tag decken sich Leasingrate, Strom und Versicherung - jeder weitere Verkauf trägt direkt zum Gewinn bei. Das Angebot richtet sich ausschließlich an Gewerbekunden, die auf weniger als 2 m<sup>2</sup> Verkaufsfläche eine attraktive zusätzliche Einnahmequelle schaffen möchten.

## Steuervorteile

Leasingraten sind Betriebsausgaben, die in voller Höhe in die Ertragsrechnung einfließen und sich steuermindernd auswirken.

## Betriebswirtschaftliche Vorteile

Leasing bindet kein Kapital, d.h. Sie investieren bilanzneutral und schonen somit Ihr Eigenkapital / Eigenkapitalquote.

## Liquidität schonen - finanziellen Spielraum gewinnen

Schonen Sie neben Ihrem Eigenkapital auch die Kreditlinien Ihrer Hausbank.

# WIRTSCHAFTLICHKEIT AUF EINEN BLICK

## Automat

Anschaffungspreis:	19.980 €
Leasingrate:	399 € / Monat
Leasinglaufzeit:	54 Monate
Restwert:	1.998 €

## Umsatzpotenzial

Durchschnittlicher Jahresumsatz pro Automat:  
ca. 80.000 €

Dafür sind nur nötig:  
43 verkaufte Eisdosen pro Tag

bei 10 Öffnungsstunden nur 4-5 Verkäufe pro Stunde

## Produktkonzept nach Umsatz - 30er Staffelpreis



**40 %**  
des Sortiments

**150 ml Eisdose**

Verkaufspreis: 3,90 €  
Einkaufspreis: 2,03 € netto



**50 %**  
des Sortiments

**250 ml Premium Eisdose**

Verkaufspreis: 5,90 €  
Einkaufspreis: 3,19 € netto



**10 %**  
des Sortiments

**600 ml XXL Eisdose**

Verkaufspreis: 11,50 €  
Einkaufspreis: 5,91 € netto

## Durchschnittswerte

Verkaufspreis: ca. 5,66 € pro Dose  
Deckungsbeitrag: ca. 2,66 € pro Dose

## Break-Even

Bereits ca. 7 verkaufte Eisdosen pro Tag decken vollständig:



Leasing  
Strom  
Versicherung  
Cloud-Gebühr

**Alles darüber erwirtschaftet Gewinn.**

## Vorteile für Partner

- Zusatzumsatz auf minimaler Fläche
- automatisierter Verkauf ohne Personal
- hochwertige Eisprodukte aus der Manufaktur
- kalkulierbares Geschäftsmodell
- Finanzierung ohne hohe Anfangsinvestition
- bewährtes Sortiment und Lieferstruktur



**Berger  
Solutions**

Partner: [leasfinanz-gruppe.de](https://www.leasfinanz-gruppe.de)

# BEISPIELRECHNUNG

---

## Absatzannahme: 39 verkaufte Dosen pro Tag

---

Deckungsbeitrag: 2,37 € pro Dose

Deckungsbeitrag pro Tag: 103,74 €

### Fixkosten

---

Leasing: 399 € / Monat

Versicherung: 490 € / Jahr

Strom: 6 kWh / Tag  
Ø Strompreis: 0,22 €

Stromkosten pro Jahr: 481,80 €  
zzgl. Frachtkosten

### Ergebnis

---

Deckungsbeitrag pro Monat: 3.112,20 €

abzüglich Strom & Versicherung: – 80 €

abzüglich Leasing: – 399 €

abzüglich Cloud-Gebühr: – 18 €

Monatlicher Überschuss: ca. 2.615 €

### Jahresergebnis

---

Deckungsbeitrag pro Jahr: 37.865 €

abzüglich Strom & Versicherung: – 971 €

abzüglich Leasing: – 4.788 €

abzüglich Cloud-Gebühr: – 218 €

Jahresüberschuss: ca. 31.889 €

### Ergebnis über die Leasinglaufzeit

---

Monatlicher Überschuss: ca. 2.615 €

Über 54 Monate ca. 141.210 €

Nach Übernahme des Automaten  
(Restwert 1.998 €)

**ca. 139.000 € kumulierter Überschuss**

### Fazit

---

Der Premium-Eisautomat ist ein skalierbares Zusatzgeschäft, das sich durch den laufenden Verkauf nahezu selbst finanziert und langfristig stabile Erträge ermöglicht.



**Berger  
Solutions**

Partner: [leasfinanz-gruppe.de](http://leasfinanz-gruppe.de)